

Rønde Fjernvarme A.m.b.a.

Formandens beretning

### Generalforsamlingen 20. september 2018

Endnu et år er gået og det er nu min 5. beretning som formand for Rønde Fjernvarme.

Året har ud over sædvanlig høj aktivitet også været præget af helt usædvanlige vejrforhold.

”

Tørke sender varmeregningen i vejret: Se, om dit kraftværk fyrer med halm

”

Lad os starte med det alle har talt om de sidste mange måneder – det ekstreme vejr som startede med at være meget vådt og gjorde kornet havde hårde vilkår i spiringsperioden – det blev så yderligere forværret med den værste tørke i mands mindre – 3 måneder næsten uden en dråbe vand – når vi kiggede ud over markerne var der ikke meget halm og når vi er et halmfyret fjernvarmeværk – var det med bekymring vi så på det.

Inden vi kom til tørken skulle vi forhandle en ny halmkontrakt med halmleverandørforeningen – det viste sig desværre at der var for stor uenighed, omkring basisprisen og vi måtte til sidst konstatere, at vi ikke kunne blive enige og dermed var godt 30 års samarbejde ophørt.

Vi fremlagde et veldokumenteret oplæg på, hvad andre værker i området betalte, halmleverandørforeningen var af den opfattelse, at priserne ville stige.

Det var som sagt før nogen vidste, at vi ville få den værste tørke i mange år – vi bibeholdte dog en kontakt til halmleverandørforeningen og specielt indsatsen fra Torben Olsen og Jens Jørgensen FM fra halmleverandør foreningen, gjorde vi endte med, at indgå en 2 årig kontrakt i marts måned på 8.000 tons pr. år (mod oprindeligt 11.000 tons) med virkning fra 1. august 2018, det er vi rigtig glade for faldt på plads.

Som basis pris blev aftalt 645 kr./t – en markant forhøjelse fra de seneste 625 kr./t. som vores seneste 4 årige kontakt endte op på.

Her på næste dias, kan I se udviklingen i basis halmprisen over de sidste 10 år.

....

Men efterfølgende kom tørken så og vi har for godt en måned siden fået en status over hvad vi kan få leveret – vi kan få leveret 5.400 tons mod forventet 8.000 tons.

Vi er heldigvis på forkant og har gennem længere tid arbejdet en del med alternativt biobrændsel, som fx sheapiller og palmekerneskaller – vi er så meget inde i det område, at andre værker bruger os, som sparringspartner og har fået medieomtale på vores indsats på området.

Vi kan derfor anvende den alternative biobrændsel og er derfor ikke så afhængig af halm, som mange andre værker – dog er det nødvendigt når det bliver koldt, da de alternative biobrændsler ikke slår til når det er koldt, grundet en dårligere forbrænding.

Vi har derfor købt 1.300 tons ekstra halm fra anden leverandør for at være på den sikre side når vinteren står for døren.

Så vi klare os igennem og ingen kommer til at fryse til vinter – men havde vi ikke været på forkant med vores nye træpille kedel og dermed muligheden for alternativt bio brændsel, ville vi have skullet betale en markant højere pris for det sidste halm.

Vi har efterfølgende set priser på op til 1.500 kr./t i markedet – så set i det lys fik vi en god kontrakt.

Nogen vil nok tænke om, det nu er en sikker varmekilde, at benytte halm – når situationer, som den i år opstår – vi mener det er sikkert, vi har mulighed for sekundært biobrændsel og trods et år, som ikke er set mage i årtier – løser vi udfordringerne..... **men** hvad sker der egentlig med varmeprisen.

Lad os gå videre til tariffer og økonomi...

Det går godt for Rønne Fjernvarme, summen af de sidste mange års arbejde og effektiviseringer har vi løbende båret frugt af, sidste år fik vi markante nedsættelse af varmeprisen, som I sikkert husker.

Prisen pr. MWh faldt fra den 01.10.2017 med godt 10%, 8 % på varmeprisen fra **379 til 349 pr. MWh** excl. moms, samtidig nedsatte vi den faste abb. Afgift pr. måler med 25% fra **800 til 600 kr.** excl. moms.

I år har vi valgt at fastholde prisen, indregner vi inflationen er der derfor tale om en reel pris nedsættelse, men som sagt vi fastholder priserne fra sidste år.

En uforandret pris set i lyset af de udfordringer der generelt har været pga. halmsituationen, anser vi for tilfredsstillende.

Energitilsynet udarbejder løbende en prissammenligning for fjernvarmeværkerne i Danmark, seneste måling giver Rønne Fjernvarme en placering blandt de

**24,6 %** billigste fjernvarmeværker – sidste år 39% ( 24% efter nedsatte priser 01.10.17 )

Vores overordnede mål er at være blandt de 20 % billigste værker.

Målsætningen er pt. en stor udfordring, forklaringen er, at kraftvarmeværkerne får en meget høj afregning for el produktionen, samt der sker en del fusioner i branchen.

Tilskuddet ophører i 2019, resultatet til være stigninger for disse forbrugere på flere tusinde kr. – det er RFV uvedkommende, blot vil det få vores ” rigtige ” placering tilbage igen, og vi vil formentlig komme blandt de 15% billigste værker når tilskuddene forsvinder – så det kan i skrive jer bag øret og holde mig op på til næste års generalforsamling...

Næste planche viser udviklingen i varmesalget siden 2006, salget er støt stigende primært grundet antallet af forbrugere er stigende.

Det forgangne år resulterede i et varmesalg på 31.074 MWh, mod budgetteret 29.841 MWh, forrige års varmesalg var 30.076 MWh.

Vi forventet et salg på 30.155 MWh i det kommende år – konservativt sat.

Vi fik en netto tilgang på 24 forbruger i det forgange år og har 1.612 forbrugere pr. 30.06.2018 – mod budgetteret 1.630, en manko på 18 forbrugere i forhold til budget.

Som I kan se på grafen er stigning i antal forbrugere stigende år for år, dog er de sidste par år med en moderat stigning.

Vores budget er på **1.655** forbrugere ved udgangen af juni måned 2019.

Motivationstariffen kører nu på sit femte år (startede den 01.07.2013 )

Vi startede med et tillæg på 1% pr. grad returvandet overstiger det røde felt, som oplyst på sidste generalforsamling, samt orienteret via PBS, hævede vi tillægget fra 1% til 2% her pr. 01.07.2018 – derved kommer der en bedre balance mellem de af vores forbrugere, som har den rette afkøling af de af vores forbrugere som ikke har den rette afkøling på returvandet.

Vores akilleshæl i fjernvarmebranchen er varmetabet i ledningsnettet – i runde tal går hver 5. halmballe tabt i ledningsnettet (vi har tidligere altid sagt hver 4. halmballe, men vi er nu nede på hver 5. )

Jo lavere temperatur vandet komme retur med til værket, jo lavere bliver tabet i ledningsnettet og derved spare vi på energien.

Motivationstariffen er inddelt i 3 område, alt efter hvilken tilbageløbstemperatur man levere.

Ligger man i grønt område får man penge tilbage, ligger man i det gule felt er det neutralt, hvorimod, hvis man ligger i det røde felt, er der er tillæg, opgørelse sker 1 gang årligt pr. 30.06.

Det gule felt er bla. tiltænkt enstrengs anlæggene – så ikke de bliver straffet.

**Status pr. 30.06.2018** – effekten af motivationstariffen:

524 Forbrugerne opkræves i alt kr. 316.768

261 Forbrugere for returneret i alt kr. 67.606

De øvrige forbrugere er i det " gule felt " og blive ikke påvirket.

Sidste år pr. 30.06.2017 :

Forbrugerne opkræves i alt kr. 312.409  
Forbrugere for returneret i alt kr. 72.277  
De øvrige forbrugere er i det "gule felt" og blive ikke påvirket.

For hver 1 grad tilbageløbstemperaturen falder, opnår vi en besparelse på 120 MWh. Det svarer til forbruget for 6,6 "standard huse" og værket sparer i rundetal kr. 65.000,-

Det er vores mål at sænke tilbageløbstemperaturen med op til 10 grader.

Vi har over de sidste åringer sænket retur temperaturen med 5-6 grader = 600-720 MWh i besparelse eller sagt med andre ord - forbruget for 40 standard huse !!

Vores energisparemål udgør **1.293 MWh** (skal vi købe det hel koster det ca. 400 kr. pr. MWh = 500.000 kr) svarende til indtægt fra motivations tariffen fra den 1/7-18.

Som I ved – har vi i RFV altid fokus på nye muligheder, der kan forbedre og styrke vores position, som et af de bedste værker i Danmark.

Vi har derfor haft en føler ude i de 2 områder, hvor vi har husstandsomdelt informationsmateriale af 2 omgange og indbudt til et åbent hus arrangement den 2. maj – borgerne i Rønde var tillige indbudt – arrangementet var godt besøgt og vi var vært for et let traktement og en rundtur på værket – vi fik en del tilkendegivelser fra de 2 områder og arbejder videre med ideerne – hvis nogen er bekymret for, om det nu er en god ide for de eksisterende forbrugere, kan vi berolige med, at vi kun går videre med disse tiltag, såfremt det økonomisk vil være en fordel for de eksisterende forbrugere – men kongstanken er jo flere forbrugere jo bedre priser – det så vi sidst, hvor vi fik koblet Ugelbølle til RFV – var det ikke sket, havde vi i dag haft nogle helt andre varmepriser i Rønde....

Der er 3 økonomier der skal gå op i en højere enhed, når man påtænker at gå ind i et nyt område.

Værkets økonomi ( de ekst. forbrugere )

Forbrugerens økonomi ( de nye forbrugere )

Den samfundsøkonomiske økonomi – der stress tester casen med given rentesats etc.

Alt sammen for at sikre at man ikke påtager sig unødigt risiko på forbrugernes vegne..

Vi havde et Virksomhedsbesøg / inspirationstur i maj til **Lemvig varmeværk**, sammen med nogle af de omkring liggende værker, var ledelsen og en del af bestyrelsen på besøg hos Lemvig varmeværk.

Lemvig varmeværk har med stor succes lavet en fusion af flere værker – vi forsøgte det samme for en del år tilbage i vores lokal område, dog uden det blev til andet end en rapport – men ved bl.a. at være initiativtager til ovennævnte tur – er det vores håb og tro, at vi kan holde liv i tankerne om en fusion i fremtiden – det tager tid og skal lige modne og bundfælde sig for alle parter.

**GDPR** – Den nye persondataforordning trådte i kraft den 25. maj i år, vi har implementeret dette i vores organisation, med div. dokumentation til fysiske ændringer og nye forretningsgange, så den er vinket af.

Siden sidste har vi ansat **Peter** – Peter har primær fokus på energibesparelser og bruger en del af sin tid på at besøge jer forbrugere – vi er startet med de forbrugere som har den dårligste afkøling – forbrugerne er glade for den service vi yder og ofte er årsagen til en dårlig afkøling, en kortslutning eller en ventil der har sat sig fast, alt sammen noget som ikke koster ret mange penge at få ordnet.

Til at supportere Peters i sit arbejde, har vi indkøbt et nyt IT system fra Energy Service – et system, som viser, hvor på ledningsnettet og hvilke forbrugere, som skille sig ud og hvor vi skal lave en indsats.

Umiddelbart efter generalforsamlingen nedsætter vi et forretningsudvalg omkring vores **2025 plan**, vi gør som ved seneste 2020 plan – at vende alle mulighederne for at være fremtidssikret – det være sig alt fra nye energikilder ( fx solvarme ), nyt værk, udvidelse af ekst. værk m.m.

Med vores senest investering i træpille kedlen er vi sikret de næste 6-7 år – men der sker rigtig meget i vores område, senest er der varslet nyt bebyggelsesområde mellem Ugelbølle og Følle på godt 225 grunde – så med vores budget på godt 40 nye forbrugere om året – kan det lige pludselig gå stærkt...

Jeg vil gerne rette en stor tak til alle medarbejderne på Rønde Fjernvarme, Heidi, Jan, Søren, Peter og ikke mindst driftsleder Torben Olsen, vi har et super team hvor alle vores medarbejdere yder en rigtig stor indsats – det så vi et godt eksempel på her i forsommeren, hvor der opstod en mindre brand – alle handlede ekstremt professionelt, ingen gik i panik og faren drev hurtigt over igen....

I det forgangne år har vi afholdt 7 bestyrelsesmøde, samt diverse møder i forskellige forretningsudvalg, jeg vil gerne takke hele bestyrelsen for altid af være velforberedte og for en altid god og konstruktiv diskussion.

Jeg vil afslutte beretningen som jeg har til vane at gøre og love alle forbrugerne at vi holder næsen i sporet og fastholder vores vision om at *vil være et miljøvenligt og effektivt fjernvarmeværk der leverer en driftssikker varmeforsyning til en attraktiv pris*”.

Dennis Knudsen

Formand